**JEAN-FRANÇOIS PELLETIER**

Terrebonne (Québec) 🞄 450-964-5719 🞄 jfpelletier80@hotmail.com

Nouvellement gradué en approvisionnement avec une passion pour la logistique de transport et des achats dans le secteur industriel, commercial, agroalimentaire et Technologie. Détient des compétences en service à la clientèle et en vente qui seront utiles lors de la négociation de soumissions, afin d’assurer le meilleur ratio qualité/ prix auprès des fournisseurs. Présente également des capacités poussées en planification permettant de réagir rapidement aux imprévus et d’assurer le respect des échéanciers.

**COMPÉTENCES :**

* Analyser les besoins d’achat de matériaux
* Effectuer des suivis serrés auprès des fournisseurs
* Négocier les meilleurs prix et conditions de livraison
* Assurer la qualité des fournisseurs
* Planifier la logistique des livraisons
* Produire des rapports de mesure de performance
* Gérer l’approvisionnement de l’entrepôt
* Diriger les initiatives d’amélioration continue

**FORMATION**

Attestation d’études collégiales en commerce international 🞄 Import - Export (FITT)

**Collège Lasalle**, Montréal | 2016-2017

***Projet :*** Concevoir le plan financier et d’expansion d’une entreprise de bière en utilisant la méthodologie: PESTEL, FFOM
et PORTER. Effectuer le diagnostic des activités stratégiques (DAS) de l’entreprise : *Logistique interne* 🞄 *Production* 🞄 *Logistique externe* 🞄 *Commercialisation et la vente* 🞄 *Service après-vente.*

* Évaluer l’influence des facteurs externes avec la méthode **PESTEL.**
* Vérifier la viabilité de la stratégie avec une analyse **FFOM.**
* Analyser la capacité de l'entreprise à développer un avantage concurrentiel et à s'adapter aux menaces
et opportunités de l’environnement avec l’analyse **PORTER.**

***Perfectionnement :***

Certificat d’études professionnelles en anglais langue seconde 🞄 **Institut linguistique**, Montréal | 2016

Études collégiales en anglais langue seconde 🞄 **Vanwest College**, Vancouver | 2015

Diplôme d’études professionnelles en vente-conseil 🞄 **CFP des Riverains**, Repentigny | 2005

**EXPÉRIENCE**

Conseiller

**Microplay**, Terrebonne | 2005-Présent

Représentant

**Centre Internet des Moulins**, Terrebonne | 2003

Vendeur

**Stéréo Plus**, Mascouche | 2003

Associé du divertissement

**Future Shop**, Mascouche | 2002

**INFORMATIONS COMPLÉMENTAIRES**

* Suit des formations continues sur les logiciels Word, Excel, Access et Outlook.
* Possède de solides compétences en relations interpersonnelles et en négociation auprès des fournisseurs.
* Effectue une veille stratégique de l’industrie 🞄 À l’affût des meilleures pratiques d’approvisionnement.
* Excellentes aptitudes en organisation et planification 🞄 Facilité à travailler avec des échéances serrées.
* Bonne connaissance des processus d’amélioration continue Kaizen 🞄 Lean 🞄 Just in time